

« Fintech + Banques
= + de valeurs pour
le DAF »



Maison de la Finance
14, rue Pergolèse
75116 Paris



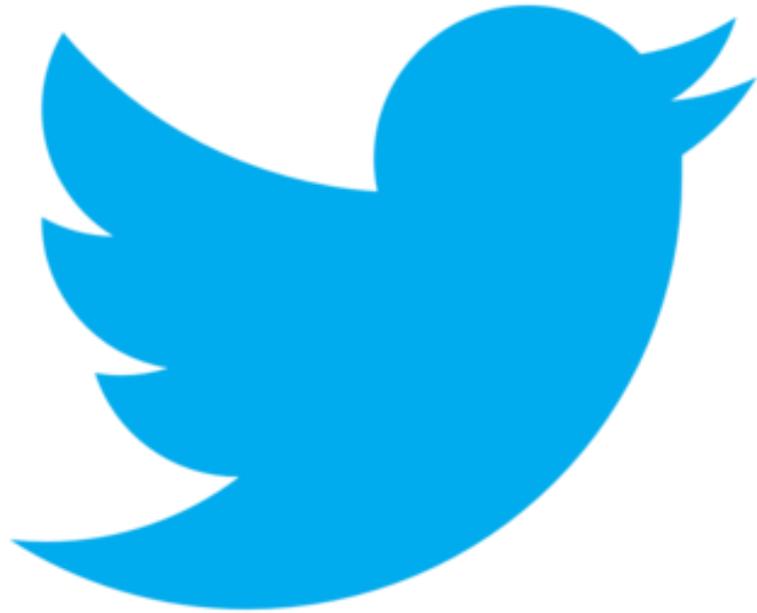
Mardi 3 mai 2016
de 8h00 à 9h30



David Guyot
co-fondateur de Pandat



BONJOUR A TOUS !



POUR TWEETER :

#PETITDEJFINTECH

@dfcgasso

@pandatfinance

PANDAT : L'HISTOIRE D'UNE START UP... DEVENUE #FINTECH

2009

Naissance d'une startup

David Guyot et **Thomas Forest** créent la startup **PANDAT FINANCE**, courtier en placement de trésorerie au service des personnes morales

2010

L'innovation : devenir un courtier en ligne

Mise en compétition des banques via une plateforme dédiée



2011

Des incubateurs suivent nos envies d'innovation et nous aide à nous développer à l'heure où la Fintech française n'existait pas



PANDAT : L'HISTOIRE D'UNE START UP... DEVENUE #FINTECH

2013

La Fintech débarque en France avec l'avènement du **crowdfunding** et le début des **Robo Advisor**

2014

Les médias s'emparent du sujet, à quand l'écosystème ?
Pandat passe de 2 à 12 collaborateurs

2015

Naissance de l'Association FranceFintech
Pandat devient membre fondateur !



2016



Pandat devient une Fintech en puissance : toujours plus d'offres sur son site
7 ans d'existence : Pandat est un véritable **acteur de distribution en ligne de service bancaire** et a dépassé les **4 milliards d'euros de dépôts**.

NEURONES



400 M€ C.A. 2015

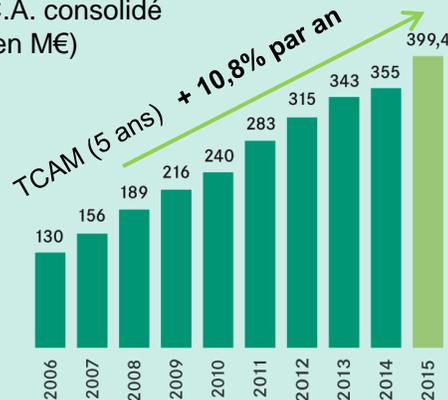
6^e ESN cotée sur Euronext Paris

4 600 collaborateurs au 31/12/2015

X 4 taille en 10 ans

9,3% taux de ROp 2015

C.A. consolidé
(en M€)



▪ Multi-spécialiste des services informatiques

- Technicité forte
- Expertise étendue
- Capacités d'innovation

▪ Taille humaine

- Dynamisme
- Proximité
- Structure de coûts compétitive

▪ Structure de pilotage de la relation

- Pilotage centralisé
- GAM dédié pour adresser les spécificités du compte
- Organisation éprouvée
 - Définition stratégie et moyens
 - Lancement d'un plan d'actions
 - Coordination des activités
 - Suivi des performances
 - Reporting



Certifications
ISO9001:2008
(Infogérance et 3
autres activités)

ITIL®

itSMF
Le Forum de la Gestion de Services Informatiques

Membre
fondateur

AF-SCM

Membre
sponsor

DES RELATIONS FRAGILISEES ENTRE BANQUES ET ENTREPRISES

CONSTAT

1

Les **Directeurs Financiers** ont de – en – de temps
à accorder aux relations avec les banques

+

Les **banques** sont de + en + exigeantes sur les
contreparties

=

Relations fragilisées

DES RELATIONS FRAGILISEES ENTRE BANQUES ET ENTREPRISES

CONSTAT

2

Le modèle bancaire connaît une véritable transformation

+

Les équipes des banques connaissent un **important** turnover

=

Relations fragilisées

DES RELATIONS FRAGILISEES ENTRE BANQUES ET ENTREPRISES

CONSTAT

3

2007 = **Peur d'un credit crunch** (fermeture du financement)



Volonté **de désintermédiation** du financement

=

Relations fragilisées

L'AVENEMENT DE LA DISTRIBUTION DE SERVICES BANCAIRES 2.0

DIGITALISATION DES SERVICES SIMPLES

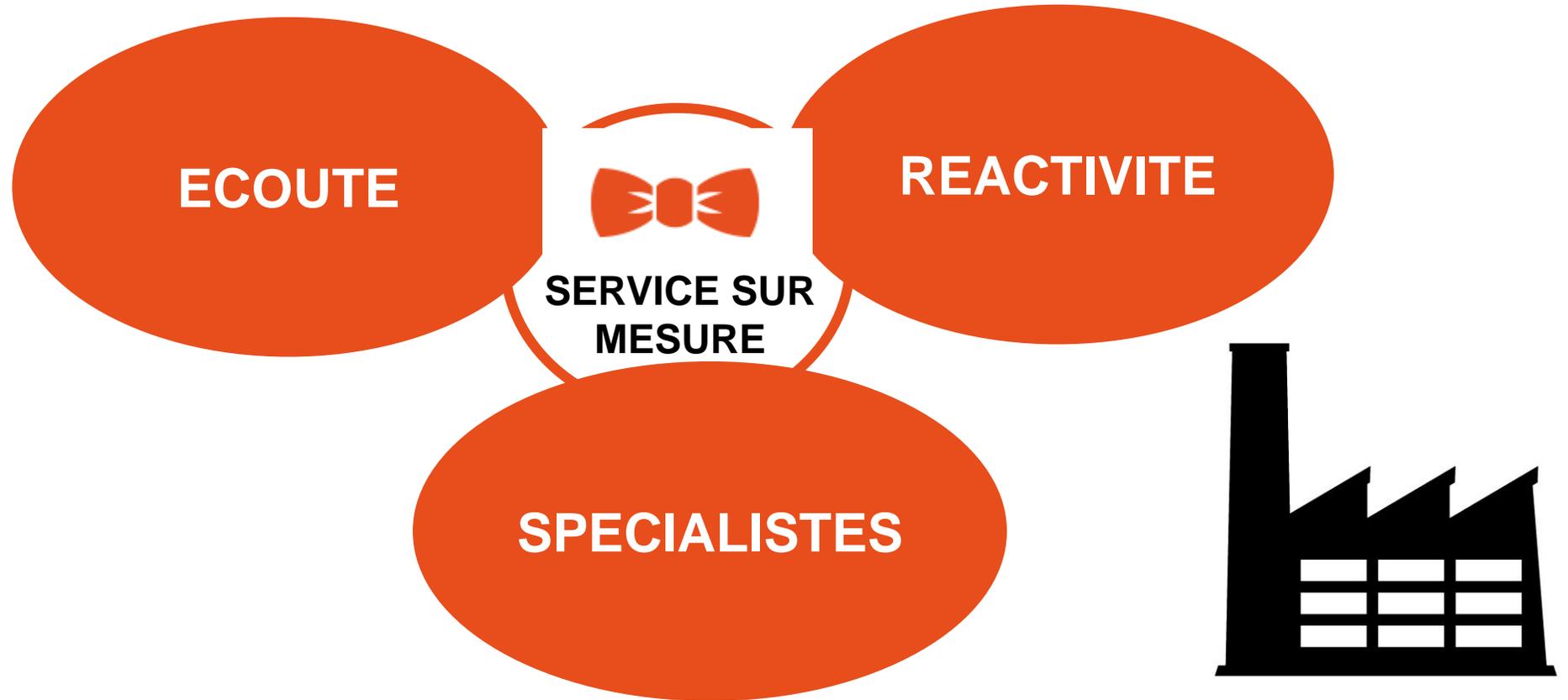
- Les références (avis clients) ainsi que le web **permettent d'ouvrir des frontières à de nouveaux clients** qu'un mode de distribution traditionnels n'aurait pu attendre.
- Le web permet d'aborder un public plus large, à moindre coût, pour le bénéfice du client
- Aujourd'hui on fait + facilement confiance à des acteurs web que par le passé. La demande est de + en + importante.



Demain, **la distribution des services bancaires** les plus simples sera **intégralement digitalisée.**

POUR LES PROBLEMATIQUES PLUS COMPLEXES : DU SUR-MESURE

CE QUE LES ENTREPRISES ATTENDENT AUJOURD'HUI



LE PROCESSUS PANDAT

CE QUE PANDAT PROPOSE

ETAPE 1

Spécification du besoin au téléphone avec un spécialiste

ETAPE 2

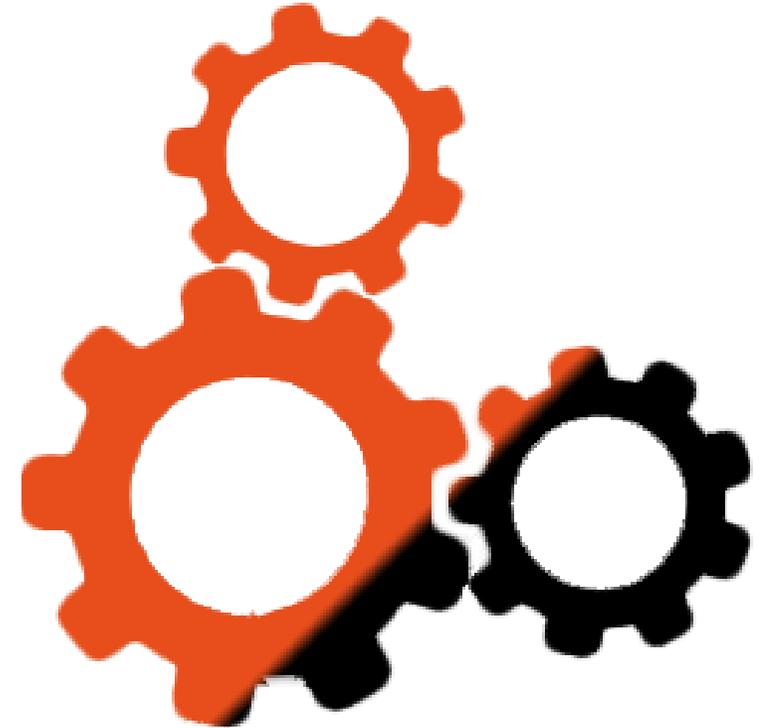
Recherche de la meilleure offre auprès de **80 partenaires**

ETAPE 3

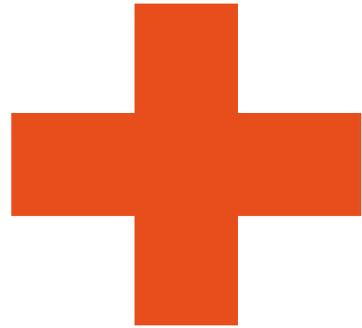
Mise en relation

ETAPE 4

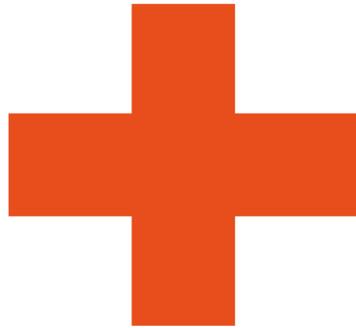
Suivi post-trade avec le partenaire choisi



LA VALEUR AJOUTEE POUR LE DAF

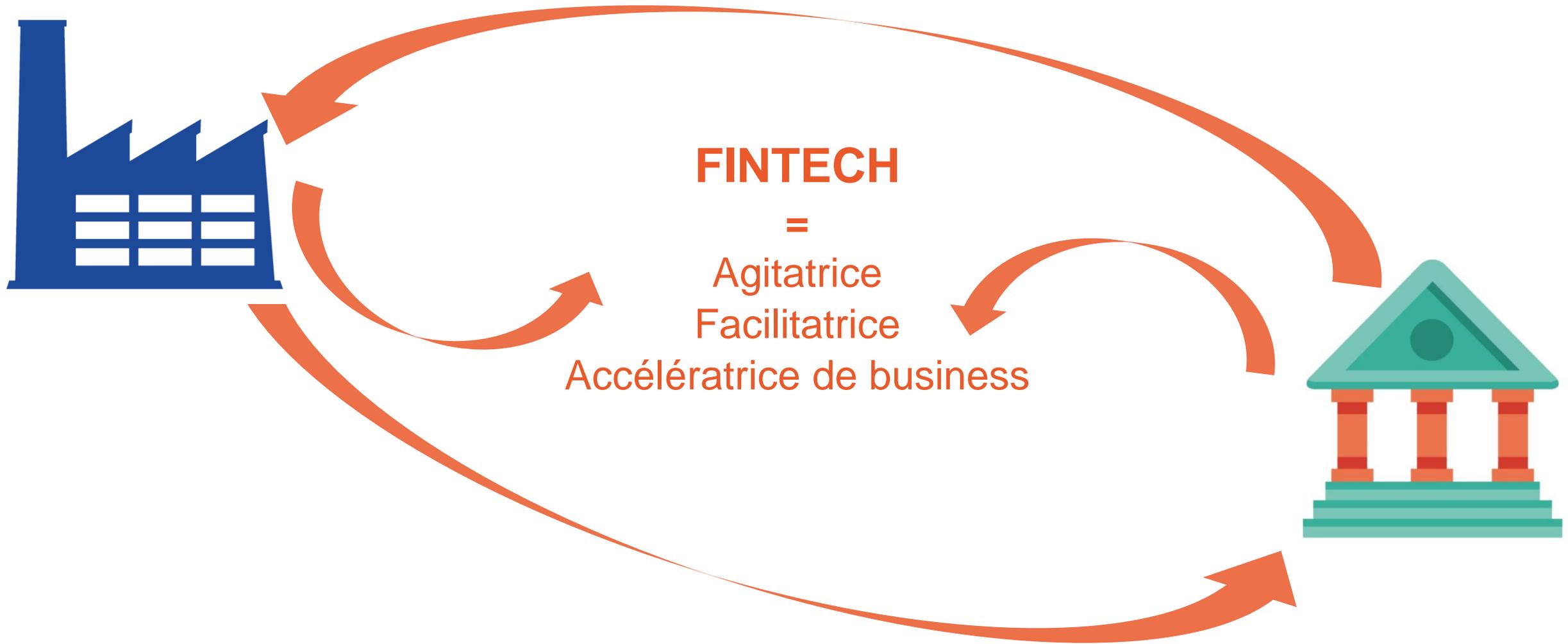


GAIN DE TEMPS POUR L'ENTREPRISE



GAIN D'ARGENT EN OBTENANT
LES MEILLEURS RENDEMENTS

LA VALEUR AJOUTEE POUR LE DAF



PANDAT + BANQUES = QUELLES VALEURS AJOUTEES POUR LE DAF ?

QUESTIONS A UN DIRECTEUR ADMINISTRATIF ET FINANCIER

- 1** Selon vous, quelle est la place de la Fintech dans les nouvelles relations banque-entreprise ?
- 2** Quand un DAF et une Fintech se rencontre, que se passe t-il ?
- 3** La fintech a-t-elle été créatrice de valeur pour Neurones ?

MERCI !

Pour en savoir + :

www.pandat.fr

Pour nous contacter :

contact@pandat.fr

0183818161

